

KPI

CONSULT

GESTÃO EM RESULTADOS

Apresentação **Institucional**

Sobre a KPI Consult

A **KPI Consult** uma empresa formada por especialistas vindos das empresas de consultoria e auditoria mundiais. Profissionais que deixaram estas empresas para atuar de maneira diferenciada, segundo a orientação da “pirâmide invertida”, ou seja, os líderes especialistas têm atuação direta no projeto de nossos clientes, liderando os trabalhos de campo.

O objetivo é transferir conhecimentos e experiências e transformar idéias e conhecimento em valor ao seu negócio. Com abordagens pragmáticas e sempre ajustadas às necessidades e cultura de nossos clientes.

Oferecemos serviços personalizados, focados em resultados e que se confirmam por meio de soluções práticas, rápidas e eficientes que proporcionam no cotidiano de nossos clientes a otimização e segurança.



MISSÃO

Entender claramente a necessidade do cliente e assessorá-lo com informações confiáveis para sua tomada de decisão, para que possa atingir resultados satisfatórios.



VISÃO

Ser uma empresa de consultoria reconhecida pelo mercado, clientes e colaboradores como uma empresa sólida, ética, competente e que agrega valor ao negócio do cliente.



VALORES

Aprender e ensinar: Somos uma consultoria que funciona como um fluxo permanente de conhecimento. Sabemos que ninguém sabe tudo. Só temos valor em grupo por isso viabilizamos o aprendizado constante, ensinamos e estamos abertos a aprender.

Disciplina: Agimos com disciplina no método para garantir a qualidade de nossas entregas.

Obstinação por resultados: O resultado que proporcionamos aos nossos clientes é a nossa maior publicidade. Asseguramos que as metas sejam desafiadoras e alcançáveis com a atitude de buscar sempre o máximo. Sonhamos grande, e os desafios constantes é o que nos move na busca permanente pelos melhores resultados.

Proposta de valor

Aporte de conhecimento (experiência de mercado e melhores práticas)



Fazemos juntos Melhorando qualidade, produtividade, Desempenho e assertividade

Aplicação de indicadores de desempenho

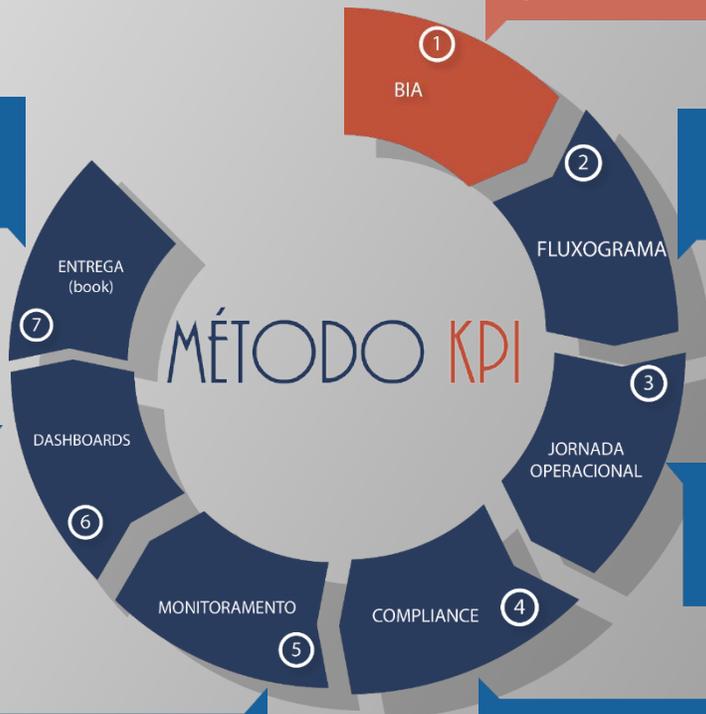


Construímos multiplicadores internos



Deixamos o conhecimento com treinamentos

Método KPI



Ferramenta utilizada para imersão, tem como objetivo apresentar todos os prováveis impactos de forma qualitativa e quantitativa dos principais processos de negócios mapeados e entendidos na organização.

Entrega do trabalho consolidado aos sócios da organização.

É uma representação gráfica de um determinado processo ou rotina de trabalho, permitindo ter um estudo detalhado dos métodos de um departamento ou área da organização.

É utilizado para indicar um "painel de indicadores", e fornecem uma representação ilustrada do desempenho dos negócios em toda a organização.

Processo de execução das tarefas, feedback das atividades com base no cronograma.

É a observação e o registro regular das atividades de um projeto ou programa. É um processo rotineiro de acúmulo de informações do projeto em todos os seus aspectos. Monitorar e checar o progresso das atividades do projeto, ou seja, uma observação sistemática e com propósitos.

Aderência as normas de órgãos reguladores. O objetivo principal da conformidade é certificar-se que as empresas cumpram as suas responsabilidades e possam gerir eficazmente o risco de imagem e danos à reputação das empresas.



Abordagens



Controladoria

- Formação de Preço
- Valuation
- Gestão de Estoques
- Gestão por Centro de Custo
- Orçamento Empresarial (BUDGET).
- Aumento de Receitas;
- Redução de Custos;



Gestão de Risco

- Auditoria Interna
- Controles Internos
- Gestão dos Riscos Empresariais
- Gestão dos Riscos de Fraude



Compliance

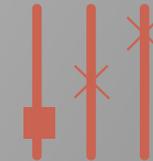
- Cumprimento da Lei Sarbanes-Oxley
- Programas de Riscos de Compliance
- Código de Ética e Conduta
- Comitê de Ética e Consulta
- Auditoria Interna dos Riscos de Compliance
- Monitoramento dos riscos por meio de indicadores



Compliance



Falta de processo estruturado ou erro no processo



Ausência de controles dos processos



Auxílio na toma de decisão



Aumento da rentabilidade



Aumentar a competitividade no preço de venda

QUAL PROBLEMA RESOLVE?

BENEFÍCIOS



Falta de informação para análise e tomada de decisão



Confiança nas informações (indicadores KPI)



Possibilidade de redução de custos e despesas



Clareza nas informações



Nossos Clientes



◀ Marque uma **Reunião** ▶

🏠 E-mail: contato@kpiconsult.com.br

☎ Tel: (11) 4421-7367

📍 Rua Soriano de Souza n°240
Tatuapé
CEP: 03066-020
São Paulo- SP - Brasil

www.kpiconsult.com.br

